



Франшиза

2ГИС

2ГИС в цифрах

1999

год основания
компании 2ГИС

2004

год открытия первого
города по франшизе

89%

проектов принадлежит
сетевым Партнёрам

89

франчайзинговых
проектов

9 стран

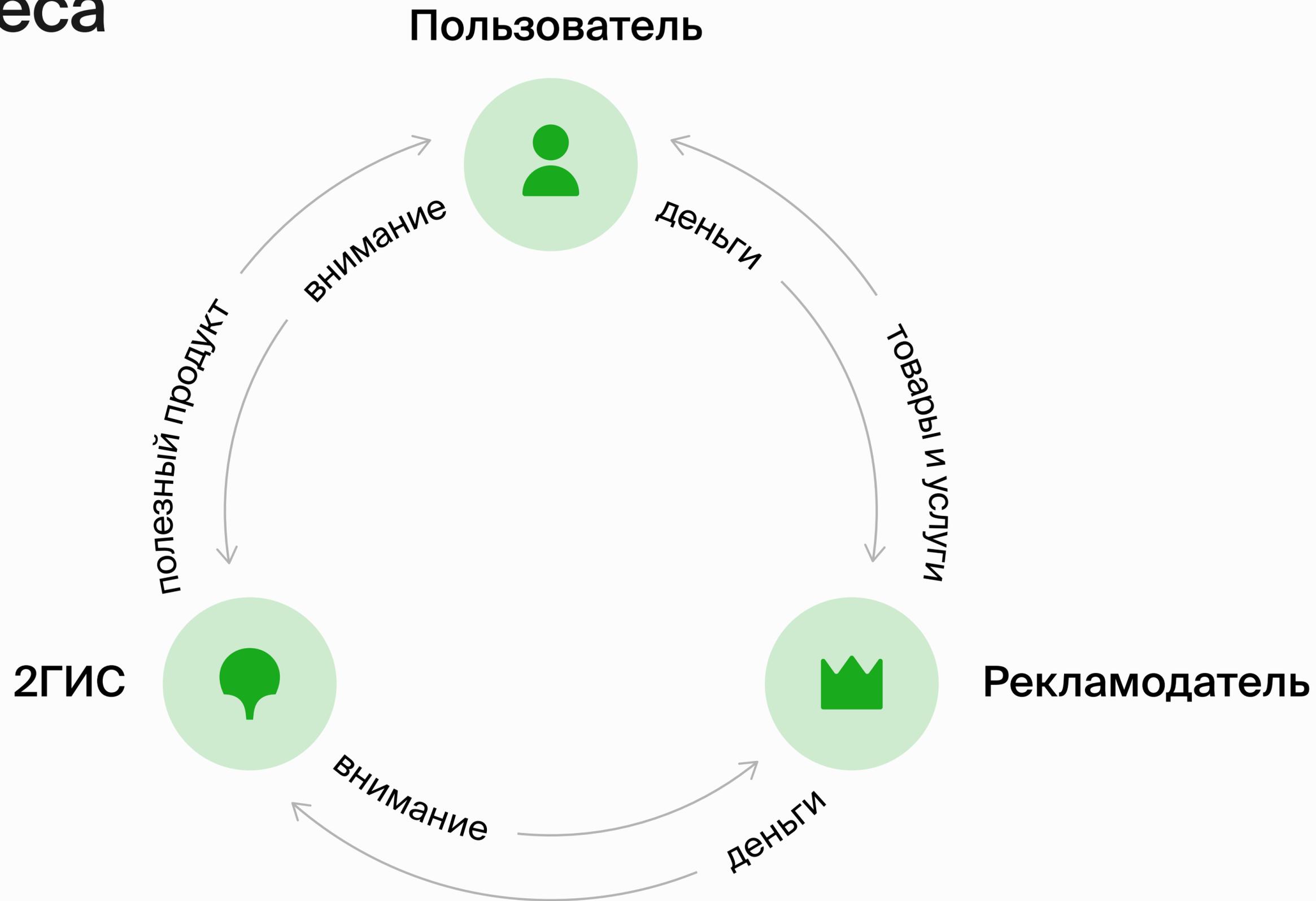
Россия, Казахстан, Беларусь, Киргизия, ОАЭ,
Узбекистан, Азербайджан, Армения, Грузия

Forbes

ТОП-10

В рейтингах самых выгодных
франшиз по версии Forbes

Схема бизнеса 2ГИС



2ГИС в рейтинге мобильных приложений

75 млн

пользователей —
ежемесячная аудитория
на всех платформах

900 млн

поисковых запросов
в месяц

По состоянию на октябрь 2024 года

Google Play

★ 4.7 1.17M reviews



App Store

★ 4.8 527K reviews



AppGallery

★ 4.4



Управляющая компания 2ГИС

6000

человек сейчас
работают в компании

900

человек развивают
клиентский сервис

790

IT-специалистов
совершенствуют
продукт

400

человек актуализируют
и уточняют информацию
в справочнике

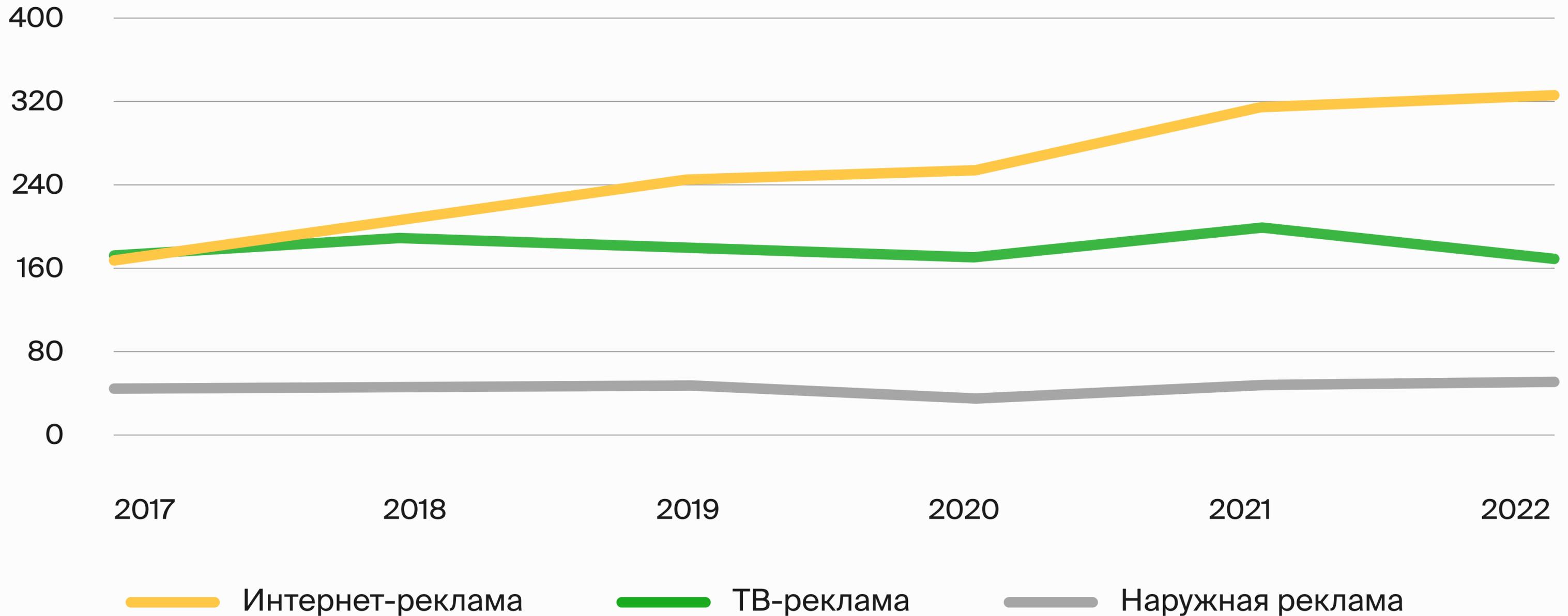
По состоянию на октябрь 2022 года



2ГИС – бизнес, который в тренде

Объёмы рекламы в России в разрезе
каналов её распространения
по данным АКАР.

млрд. руб.

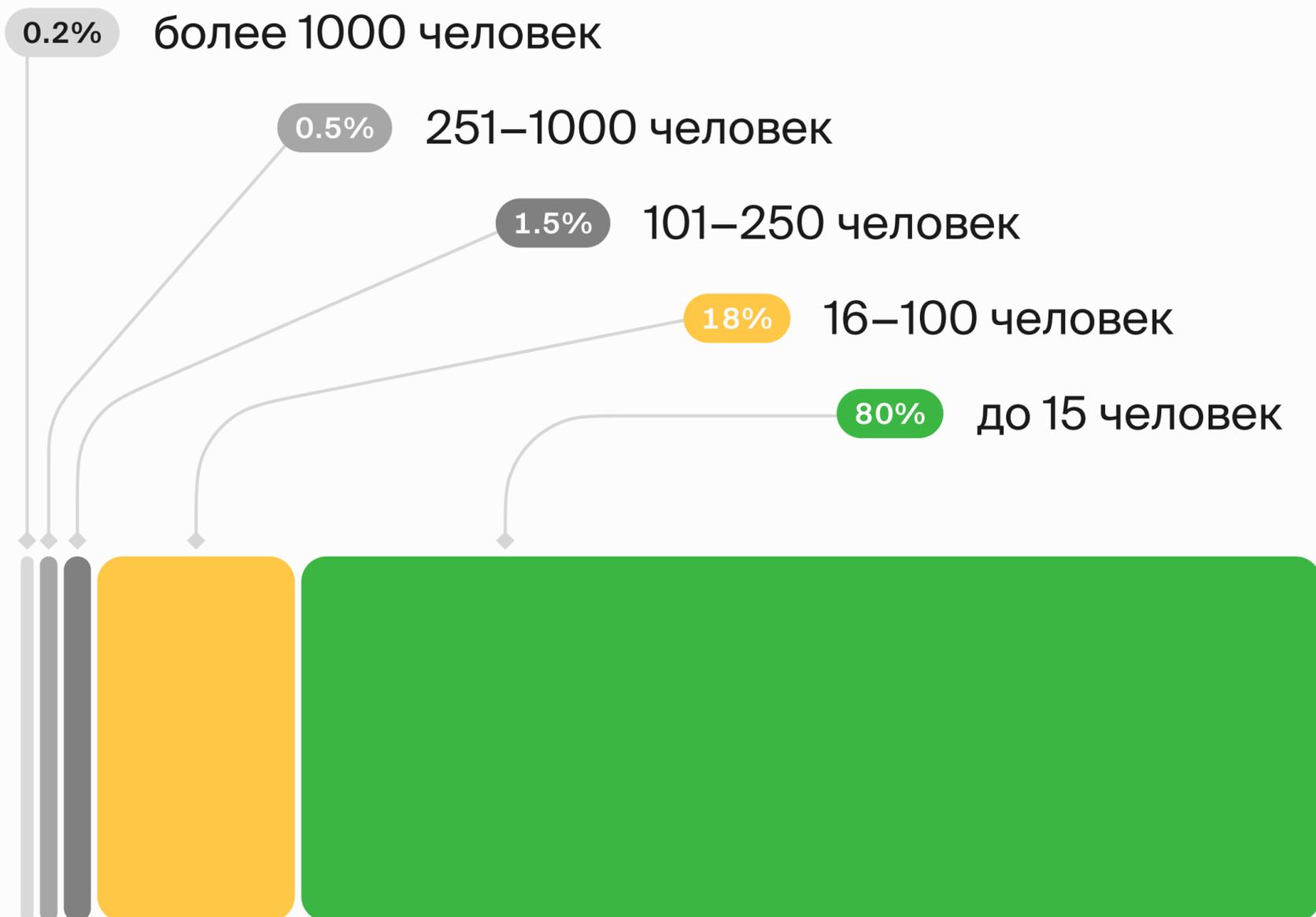


Модель продаж

Топ-10 сфер деятельности наших рекламодателей:

- 01 Стоматологические центры
- 02 Доставка готовых блюд
- 03 Авторемонт и техобслуживание
- 04 Гостиницы
- 05 Новостройки
- 06 Автозапчасти для иномарок
- 07 Бани / Сауны
- 08 Цветы
- 09 Кафе
- 10 Продажа легковых авто

Число сотрудников в компаниях наших рекламодателей:



Функции Партнёра



Актуализация данных

Картографы, операторы колл-центра и специалисты по выверке справочника собирают и уточняют данные, делая 2ГИС точным и достоверным.



Продвижение

Маркетологи работают над повышением узнаваемости бренда и над ростом активной аудитории.



Монетизация на продаже рекламы

Продавцы работают по классической схеме прямых продаж: звонят, встречаются с клиентами и продают рекламу.

Функции управляющей компании 2ГИС

01

**Разрабатывает
внешние и внутренние
продукты**

Развивает мобильную, онлайн и ПК-версии 2ГИС. Обновляет и улучшает программное обеспечение. Расширяет возможности продукта. Предоставляет Партнёру программные продукты для поддержки продаж, для сбора и выверки данных.

02

**Помогает
запустить проект**

УК проводит стартовое и периодическое обучение сотрудников Партнёра, организует стажировки и обмен опытом внутри всей партнёрской сети 2ГИС. Менеджер проекта помогает запустить бизнес-единицу.

03

**Сопровождает
бизнес Партнёра**

УК обеспечивает сопровождение проекта региональным управляющим. Постоянная поддержка, возможность обсудить текущие задачи и ситуации, подобрать оптимальное решение, а также получить внешнюю оценку о работе проекта.

Этапы запуска 2ГИС в новом городе

- 01** Знакомимся и обмениваемся первичной информацией
- 02** Анализируем бизнес-план и рассчитываем перспективы проекта
- 03** Принимаем решение о запуске проекта в городе. Создание продукта. Релиз. Запуск коммерческой деятельности.





Спасибо

2ГИС